

中小企業の 皆様に役立つ

価格交渉講習会

価格交渉・価格転嫁の推進のため、
下請中小企業の経営者や従業員の方を対象に
講習会等を開催しています。

受講者募集

日時

8月7日(水)

14:00~15:30 (受付13:30~)

会場

くわなメディアライヴ
多目的ホール

桑名市中央町3丁目79番地

定員

90人 (先着順)

参加費
無料

開催
内容

価格交渉に関する講習会の実施

講師
情報

全国で活躍する現役の中小企業診断士等が講師として指導します。

申込方法

開催情報のご確認、お申し込みは「適正取引支援サイト」から

<https://tekitorisupport.go.jp>



開催プログラム(90分)

具体的な事例を交えながら実践に結び付くよう講義を実施します。

価格交渉は今がチャンス! 最新動向について学ぶ

- ・物価高 (企業物価指数、人件費)、価格交渉の最新動向
- ・値上げに関するマインドセット

下請事業者に対する過度な要求? こんな取引条件に要注意!!

- ・下請法・下請中小企業振興法の関係 (4つの義務と11の禁止事項)
- ・価格添え置き要求、内容変更後の単価引き上げの拒否などの強引な価格要求
- ・量産終了後の金型等長期保管などの無理な発注や要求

よりよい価格交渉のための準備

- ・製品原価の把握、業界統計資料の準備、取引条件の設定
- ・取引先の経営理念や購買方針 (パートナーシップ構築宣言)の把握
- ・交渉の3つの基本パターン (分配型、価値交換型・利益創造型)の認識
- ・購買担当者の心理・状況の把握

受注者のための価格交渉術 ~「価値提案型値上げ」への転換に向けて~

- ・「防衛的値上げ」から「価値提案型値上げ」への転換
- ・ビジネスの価値



講習会に関する
お問い合わせ先

価格交渉講習会事務局(伊勢新聞社内)

電話番号:059-224-0003

受付時間:平日10:00-12:00/13:00-18:00(土日祝を除く)

主催:伊勢新聞社 共催:桑名商工会議所

協力: 経済産業省 中小企業庁